



# Beraterprofil Linda Löber

**Kontakt:**  
 l.loeber@l-solution.de  
 + 49 - 151/58845402



Titel	Dipl. Betriebswirtin (BA)
Berufserfahrung	Projektmanager, Automotive und Online Vertrieb seit 2001
Beratungs- schwerpunkte	Projektmanagement, Change Management, Rollout Management, Online Vertriebsstrategien und . prozesse mit Spezialisierung auf Automotive und KMUs
Fremdsprachen	Englisch (fließend), Französisch, Russisch, Spanisch (Grundkenntnisse)

## Projektmanagement

<b>Inhaltliche Schwerpunkte:</b> ~Trainings (max 10 Teilnehmer) und Coaching ~Planung und Steuerung von Projekten ~Führung des Projektteams ~Business Cases und Machbarkeitsanalysen ~Qualitätsmanagement, Erfolgsmessung & Reporting ~Budgetcontrolling ~Stakeholdermanagement, Projektkommunikation	<b>Methoden &amp; Tools:</b> ~Kick-off & Projektworkshops ~Großprojekt-, Multiprojekt & Programm-Management ~Projektmanagement nach HOUSTON (Daimler AG) ~Projektmanagement nach SDP21 (General Motors) ~Day CQ Projekt Management ~MS Project, Projektmanagement mit Excel
--	---

## Rollout Management für Prozesse und Software Lösungen

<b>Inhaltliche Schwerpunkte:</b> ~Definition des Rollout Konzepts ~Rollout Steuerung und Projektmanagement ~Analyse des Trainingsbedarfs ~Trainingskonzeption und -planung ~Analyse des Informations- & Kommunikationsbedarfs ~Change Management	<b>Methoden &amp; Tools:</b> ~Stakeholderanalysen ~Prozessschulungen & IT Trainings ~Definitions- und Umsetzungsworkshops ~Bewährte Kommunikationsmittel
--	--

## Vertriebsstrategien und -prozesse

<b>Inhaltliche Schwerpunkte:</b> ~Online-Vertrieb ~Direktvertrieb und Outbound Telefonie ~Lead Management und Erfolgsmessung	<b>Methoden &amp; Tools:</b> ~Vertriebsprozessanalysen ~Gestaltung Vertriebskanäle ~Conversion Rates ~Telefonieleitfäden
---	--